



**unique  
food  
selection**  
TDHI

Il progetto, gestito dalla TDHI FOOD & BEVERAGE, nasce per aiutare i produttori di nicchia o di prodotti innovativi a trovare nuovi mercati, distributori e, quindi, nuovi clienti. Lo facciamo in modo innovativo, concreto e redditizio.

Grazie al TDHI Recovery and Development FUND [www.tdhistartup.com/recovery-fund](http://www.tdhistartup.com/recovery-fund), abbiamo la possibilità di finanziare sino al 50% delle attività di:

- ricerca di mercato
- ricerca di distributori
- assistenza prima delle vendite
- assistenza durante la vendite
- assistenza commerciale post-vendita
- progettazione e sviluppo di materiale di marketing
- eventi di presentazione nuove annate
- eventi presentazione della nuova linea di prodotti
- video di presentazione dell'azienda
- vendita dell'azienda
- assistenza M&A per acquisto di nuovi asset
- sviluppo progetto franchising nel progetto food
- assistenza e consulenza immobiliare per lo sviluppo di progetti nel settore alimentare
- arredo e allestimento di qualsiasi progetto immobiliare nel settore food

Le aziende che finanzieremo non avranno alcun debito da rimborsare perché il finanziamento è infragruppo e sarà totalmente rimborsato dalla società richiedente. Nel caso del mercato italiano è la TRUST DH ITALIA a richiederlo e a doverlo rimborsare. La TRUST DH ITALIA lo potrà fare con le fee ricavate dai clienti, ecco il perché la nostra analisi dell'azienda e dei prodotti è fondamentale.

Alcune attività, oltre ad essere parzialmente finanziate, possono avere, grazie a questo progetto, una dilazione di pagamento per la quota consulenza sino a 36 mesi.

Tra le aziende accreditate, ne sceglieremo 10, per le quali faremo ancora di più. Cosa? Presentati e presenta i tuoi prodotti, e ti diremo se puoi essere accreditato o se puoi essere tra queste 10 aziende.

Presentaci il tuo progetto o prodotto e ti diremo cosa possiamo fare per te. Se non hai documenti professionali per presentarti, non preoccuparti, mandaci quello che hai.

▪

Come sempre, il nostro consiglio è di scriverci, di presentare la sua azienda o di scriverci quali sono gli obiettivi o desideri. La Divisione TDHI HUB farà una prima analisi, e la invierà al nostro General manager Dr Magri ed a lei in copia.

Segreteria italiana  
General manager dr Paolo Magri

[info@tdhi-italia.com](mailto:info@tdhi-italia.com)  
[generalmanager@tdhi-international.com](mailto:generalmanager@tdhi-international.com)

Facebook  
Facebook Food

[www.facebook.com/trustdhitalia](http://www.facebook.com/trustdhitalia)  
[www.facebook.com/TDHifood](http://www.facebook.com/TDHifood)

**TDHI FOOD & BEVERAGE**

[www.tdhi-foodandbeverage.com](http://www.tdhi-foodandbeverage.com)

**Potrebbe interessarle anche:**

Export  
Strategie, Contrattualistica pre e post fiera  
Start up per aziende già attive al 31 12 2019

[www.tdhi-cea.com](http://www.tdhi-cea.com)  
[www.tdhi-saa.com](http://www.tdhi-saa.com)  
[www.tdhistartup.com](http://www.tdhistartup.com)